



EMPREENDEDORES[®] do Brasil

Edição Especial 02/2026



PETER JORDAN

O Nerd que transformou paixão
em império digital

MATÉRIA



PETER JORDAN

APAIXONADO POR MÚSICA, QUADRINHOS E TECNOLOGIA, PETER JORDAN CONSTRUÍU UMA TRAJETÓRIA QUE PROVA UMA TESE SIMPLES — E PODEROSA: QUANDO VOCÊ UNE PAIXÃO COM EXECUÇÃO, O RESULTADO PODE SE TRANSFORMAR EM UM VERDADEIRO IMPÉRIO DIGITAL. FUNDADOR DA PETAXXON EM 2003, ELE FOI PIONEIRO AO CONECTAR PROGRAMAÇÃO, MÚSICA E INTERNET EM UM MOMENTO EM QUE TUDO AINDA ERA MATO. DÉCADAS DEPOIS, TRANSFORMOU ESSA BASE NO FENÔMENO EI NERD!, HOJE UM DOS MAIORES CANAIS DE CULTURA POP DO BRASIL, E NO NERDS DE NEGÓCIOS, REFERÊNCIA ABSOLUTA EM EMPREENDEDORISMO DIGITAL. MAS A HISTÓRIA COMEÇA BEM ANTES DOS MILHÕES DE SEGUIDORES.



O INÍCIO: UM COMPUTADOR, CURIOSIDADE E ZERO FÓRMULAS PRONTAS

Muito antes dos algoritmos e das redes sociais, Peter já demonstrava um comportamento clássico de quem constrói algo grande: curiosidade obsessiva.

Tudo começou quando ganhou um computador TK85 ainda jovem. Sem internet acessível, ele transformou a limitação em vantagem — usava a máquina como ferramenta criativa, programando e explorando possibilidades.

Enquanto os irmãos seguiam no esporte, ele assumia o papel de “nerd da família”. E foi justamente essa diferença que virou seu maior ativo.

Sua primeira grande virada veio ao unir duas paixões: programação e música. Dessa combinação nasceu o site Cifras, seguido por outros projetos como Letras e e-chords, que rapidamente ganharam escala.

Ali, sem saber, ele já estava construindo as bases do que hoje chamamos de economia digital.

A virada de chave: criar antes de estar pronto

Se existe um princípio que guia a trajetória de Peter, é direto ao ponto:

“Melhor bem feito do que perfeito.”

Enquanto muitos travam na busca pelo projeto ideal, ele sempre priorizou colocar ideias no ar e ajustar no caminho. Essa mentalidade foi decisiva, inclusive ao observar amigos talentosos que nunca lançaram seus projetos por excesso de perfeccionismo. Essa abordagem prática o levou a criar o blog que daria origem ao Ei Nerd! inicialmente apenas um espaço para falar sobre aquilo que ele já amava: cultura geek.

Sem estratégia mirabolante. Sem validação externa. Apenas autenticidade. Resultado? Explosão de audiência.

De criador tímido a comunicador de massa

Curiosamente, quem hoje domina as câmeras já enfrentou insegurança ao se expor.

No início, Peter evitava aparecer. Preferia narrar conteúdos. Mas com o tempo, entendeu algo essencial para quem trabalha com audiência: a autenticidade sempre vence a performance. Ao abandonar personagens e assumir sua identidade real, ele fortaleceu sua conexão com o público — especialmente o mais jovem, com quem sempre teve facilidade de comunicação desde a infância.

Esse movimento não apenas consolidou o Ei Nerd!, como abriu caminho para um novo território.

Nerds de Negócios: quando conteúdo vira impacto

Em 2020, em meio à pandemia, nasceu o Nerds de Negócios.

Aqui, Peter levou sua experiência prática para ensinar algo que ele vive há mais de duas décadas: como ganhar dinheiro na internet.

O canal rapidamente se tornou um dos maiores do país no segmento, com conteúdos que vão desde:

- passo a passo para monetização online
- desenvolvimento pessoal
- investimentos e criptomoedas
- tendências do mercado digital

A estratégia por trás do sucesso é clara: testar, analisar e escalar o que funciona.

Ele mesmo resume o processo como “plantar várias sementes e investir na fruta que dá resultado”.

“Quem espera o momento perfeito, nunca começa.”



GESTÃO INTELIGENTE:

FOQUE NO QUE VOCÊ É BOM

Apesar de comandar múltiplos negócios, Peter deixa claro que nunca tentou ser tudo ao mesmo tempo.

Sua filosofia é simples:

- Foque na sua especialidade
- Cerque-se de pessoas melhores que você em outras áreas
- Valorize quem cresce junto com o negócio

Ele se define como criador e programador — não gestor. E é exatamente essa clareza que sustenta sua expansão.

Uma analogia que ele usa resume bem sua visão: como no “Esquadrão Classe A”, cada pessoa precisa ser especialista em algo.


FRACASSOS TAMBÉM FAZEM PARTE (E ENSINAM MAIS)

Nem tudo foram acertos.

Em um momento da carreira, Peter decidiu sair do digital e abrir um restaurante na Barra da Tijuca. O resultado? Quase uma falência. Mas, ao contrário do que muitos fazem, ele não esconde o erro — usa como aprendizado.

Porque, segundo ele, o verdadeiro crescimento vem justamente dos momentos em que as coisas não saem como o planejado.

LEGADO

No fim, o maior legado de Peter Jordan não está apenas nos milhões de seguidores ou nos negócios que construiu, mas na mentalidade que ele transmite — especialmente para seus filhos e para todos que o acompanham. Ele deixa como herança o exemplo de alguém que teve coragem de ser diferente, que transformou paixão em profissão e que nunca esperou estar pronto para começar. Mais do que ensinar a ganhar dinheiro, ele ensina a pensar, criar e agir. Um legado que ultrapassa telas e algoritmos, e que permanece nas atitudes de quem aprende com ele: fazer acontecer, ser autêntico e construir o próprio caminho. 

LE
G
A
D
O